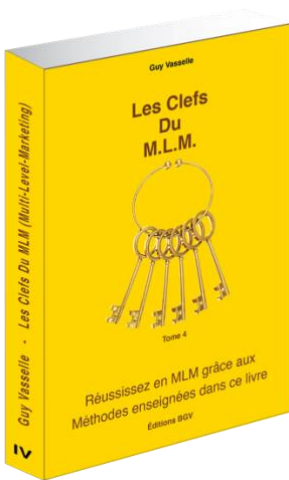


# (RE) DÉCOUVREZ LE MLM



Mon nom est Guy Vasselle,

J'ai 20 ans d'expérience en MLM, dans une société où j'ai atteint le plus haut niveau de ce qui existait à l'époque où je l'ai atteint.

Je vous propose de lire ce document dans lequel je partage ma vision du MLM.

Ce n'est pas un document de formation, mais plutôt un document d'information.

## QU'EST CE QUE C'EST QUE LE MLM ?

***D'abord un peu de sémantique*** : cette forme de vente porte différents noms :

- MLM pour Multi-Level-Marketing (Marketing multiniveaux)
- Marketing de réseau
- Multiniveau
- Vente en réseau ...
- En ce qui me concerne et pour mes publications, j'emploie MLM (par commodité).

Longtemps décrié, aujourd'hui anobli par l'article L122/6 du Code de la Consommation, qui stipule que cette forme de

vente est légale, le MLM est tout simplement un système de vente ; pour être plus précis, c'est une des branches de la Vente Directe.

L'appellation légale de cette forme de vente est :  
"Vente par réseaux de vente constitués"

***Le MLM est la forme de vente la plus intéressante  
et la plus complète qui soit.***

On dit que le MLM fut inventé en 1934 aux USA.

## **POURQUOI S'INTÉRESSER AU MLM ?**

Qu'a donc de particulier le MLM pour avoir fait tant de bruit lors de son apparition massive en France dans les années 90 ?

En fait cette forme de vente est atypique et comme tout ce qui est déferent, cela suscite des doutes de la méfiance, du moins au début.

Elle diffère des autres systèmes de vente sur 2 points :

- 1) Le système de vente en lui-même
- 2) Sur les gains quelques fois extrêmement importants qu'elle peut rapporter

### **1) Le système de vente**

Ce que le MLM a de différent de tous les autres systèmes de vente tient essentiellement au fait que les distributeurs (vendeurs) de ces sociétés de MLM peuvent non seulement vendre les produits ou services à des clients (comme n'importe quels autres vendeurs des systèmes classiques),

mais qu'ils peuvent en plus recruter, sous eux, autant de distributeurs qu'ils le souhaitent. Ils seront commissionnés sur tous les vendeurs recrutés directement par eux (leurs 1ères lignes), et aussi sur ceux recrutés par leurs 1ères lignes, sur un certain nombre de niveaux. Le nombre de niveaux commissionnés dépend du plan de rémunération de la société de MLM.

D'où cette image de pyramide qui reste accrochée à cette forme de vente, bien que ce soit inexact comme je le démontre dans mon livre "Les Clefs du MLM".

Avec l'expérience, on découvre que cette particularité entraîne de grandes et nombreuses différences par rapport à un système de vente classique et que cela n'est pas sans conséquence.

Bien comprendre les conséquences de ces différences est la clef. Cela m'a pris des années de travail intensif ! Grâce à ce livre ("Les Clefs du MLM"), vous pouvez gagner un temps phénoménal, alors lisez-le, relisez-le et gardez-le en permanence à portée de main...

## **2) Les gains**

Dans cette activité, un distributeur est commissionné sur ses propres ventes (classique) ET sur les commandes passées par les distributeurs en dessous de lui (dans des conditions définies par son contrat).

Donc pour quelqu'un qui a le talent et le courage nécessaire à créer un gros réseau, les gains peuvent atteindre des sommes très élevées. Grâce à cela, ma femme et moi avons durant de nombreuses années fait partie des 10 % des Français les mieux payés.

***Le MLM est la plus récente, la moins connue, mais sans doute la plus rémunératrice des formes de Vente !***

De nos jours des milliers de sociétés utilisent cette forme particulière de distribution partout dans le monde. Beaucoup de ces sociétés travaillent sur un plan international.

## **LES AVANTAGES DU MARKETING DE RÉSEAU**

Cette forme de vente offre beaucoup d'avantages et 1 seul inconvénient :

### **Les avantages :**

- Activité d'indépendant que vous pouvez exercer à temps plein ou choisi, depuis chez vous ou d'un bureau. Possibilité de travailler en famille, conjoint et enfants majeurs peuvent travailler avec vous.
- Pas de gestion, la société de MLM vous fournit tout.
- Pas de Patron : Les gens au-dessus de vous ne vous donnent pas d'ordre, juste des conseils. Vous seul décidez de votre emploi du temps et de vos vacances.
- Pas de salariés : Vos distributeurs sont indépendants comme vous.
- Pas d'investissement élevé au départ (généralement moins de 100 euros).
- Pas besoin de stock.
- Flexibilité : Plus de temps pour vous et votre famille.

- Activité accessible à tous : Pas de connaissance particulière, ni de diplômes, ni d'expériences demandées, le système vous forme lui-même.
- L'accomplissement de soi : Vous allez acquérir de nouvelles compétences et aurez la possibilité de faire une belle carrière.
- Vie sociale riche : Vous allez rencontrer beaucoup de nouvelles personnes dont certaines deviendront des amis. Vous pouvez ne travailler qu'avec des personnes que vous appréciez.
- Vous pouvez vivre où vous voulez : en général on peut exercer l'activité n'importe où en France et souvent à l'étranger.
- Vous pouvez aider les autres aussi bien à travers les produits qu'à travers l'opportunité d'affaires.
- Vous pouvez commencer sans risque, en gardant votre emploi jusqu'à ce que votre organisation soit assez rentable pour que vous puissiez en vivre. Vous apprenez un nouveau métier tout en gagnant de l'argent !
- Votre gain est en fonction de vos efforts : ce qui explique que des revenus très importants soient possibles. Pour les personnes qui s'impliquent sérieusement c'est presque sans limites.
- Dans les sociétés classiques quand on avance, on bloque les autres. Dans le MLM quand on avance, nos distributeurs avancent avec nous. Et réciproquement, plus votre équipe s'agrandit, plus vous gagnez d'argent.

## **L'inconvénient :**

Vous êtes votre propre patron, personne ne vous poussera à travailler si vous ne le faites pas vous-même.

Donc votre réussite, vos revenus, seront fonction de votre implication.

## **POURQUOI CHOISIR LE M.L.M. ?**

Parce que pour une personne capable d'appréhender les clefs de fonctionnement du MLM, et à investissement égal (0 à 100 €), il n'y a pas photo, le MLM est le meilleur plan qu'on puisse trouver en matière d'activité.

Si vous connaissez quelqu'un qui cherche une activité susceptible de rapporter de quoi vivre confortablement voire même de gagner beaucoup d'argent, conseillez-lui de faire du MLM.

C'est ce que ma femme et moi avons fait durant 20 ans et ce fut l'activité la plus gratifiante et la plus lucrative de notre vie pourtant déjà pas mal avant.

## ***QUELLES SONT LES ÉTAPES CLEFS POUR DÉMARRER DANS CETTE ACTIVITÉ ?***

- 1) Comprendre qu'il s'agit d'une activité d'indépendant, c'est-à-dire que tout ou presque va reposer sur vous.
- 2) Décider sous quels statuts vous voulez démarrer. La plupart des sociétés sérieuses vont vous offrir de choisir entre 3 statuts :
  - a. **VDI** (Vendeur à Domicile Indépendant), mandataire (acheteur-revendeur) ou courtier.

- b. **Auto Entrepreneurs** (Inscription au Registre des Auto Entrepreneurs)
- c. **RCS** (Inscription au Registre du Commerce et des Sociétés)

Internet regorge de sites expliquant en détail ces différents statuts.

- 3) Choisir une société avec qui travailler. Pour choisir, vous pouvez visiter l'excellent site de la FVD (Fédération de la Vente Directe) sur lequel toutes les sociétés sérieuses de MLM sont inscrites. Vous y trouverez un résumé de l'activité de ces sociétés ainsi qu'un lien avec leurs sites.
- 4) Signer un contrat et COMMENCER !

### ***QUE FAUT-IL FAIRE POUR RÉUSSIR ?***

C'est relativement simple, mais pas forcément facile :

- C'est un métier, à part entière, il faut donc se former.
- La réussite n'est jamais instantanée, il faut laisser le temps au temps, faire preuve de patient et de constance.
- Comme tous métiers de la vente, il y a des hauts et des bas, du moins avant d'avoir atteint une certaine taille, il faut donc de la persévérance.
- Comme dans toute création d'affaires, la vitesse à laquelle vous allez avancer et réussir dépend de 3 facteurs :
  - o La quantité de travail que vous allez y mettre
  - o Votre talent (comptez surtout sur la formation)
  - o L'investissement (Formation, frais de fonctionnement...)

## LE RÔLE DES RÉSEAUX SOCIAUX DANS LE MLM

On me pose souvent cette question, quelquefois on me demande si les réseaux sociaux ont remplacé le MLM "Traditionnel", quelquefois on m'affirme que le MLM "Traditionnel" est mort !

Qu'en est-il ?

Pour moi les choses sont on ne peut plus claires :

**Le MLM c'est le MLM,**  
Les Réseaux Sociaux sont les Réseaux Sociaux.

On ne mélange pas, on ne divise pas, on additionne !

Les réseaux sociaux sont tout simplement un moyen de contact supplémentaire, un vecteur de communication supplémentaire. À ce titre ils s'intègrent parfaitement dans la panoplie des outils que le MLM utilise !

Au début du MLM on avait le porte-à-porte et le courrier, puis est venu le téléphone, le fax, le Minitel, puis est venu Internet avec les emails, les textos, puis Skype puis Facebook et les autres réseaux. (Je vous fais grâce de la liste !)

Ceci est l'ordre d'apparition chronologique de quelques-uns des divers moyens de communication que le MLM utilise.

De nos jours chacun de ces moyens est toujours utilisé. Certains préfèrent les uns, certains préfèrent les autres. Moi je dis qu'ils sont complémentaires et s'intègrent parfaitement les uns aux autres dans une stratégie d'ensemble au service de la communication et de la vente.



## Le MLM c'est simple :

Le MLM c'est vendre, recruter et dupliquer !

## QUI PEUT RÉUSSIR EN M.L.M. ?

J'aurais tendance à répondre ceci :

Tout le monde, mais pas n'importe qui !

Il convient :

- De s'investir à fond
- D'être humble & enseignable
- D'apprendre les règles de fonctionnement
- De payer le prix

## MES CONSEILS POUR DÉBUTER :

1) **Formez-vous** ! Vous l'avez compris il y a 2 facettes dans ce métier :

**a) Vendre ->**

Cela nécessite donc des compétences de vendeurs.

C'est l'objet de mes livres Tome I et Tome II sur ce site, onglet "Livres"

**b) Recruter et animer un réseau->**

Ceci nécessite des compétences spécifiques au MLM.

C'est l'objet du livre Tome IV sur ce site.

- 2) **Regardez, écoutez et imitez ceux qui ont du succès !**  
Logiquement, c'est celui qui deviendra votre "parrain" dans la société où vous serez qui doit devenir votre Mentor et assurer votre formation, mais cela n'est pas toujours le cas, alors n'hésitez pas à regarder ailleurs et à vous former par vous-même.
- 3) **Rappelez-vous que c'est la duplication qui rend riche,** ce qui compte n'est pas ce que vous pouvez faire vous-même, mais à combien de personnes de votre organisation vous pouvez faire faire la même chose...

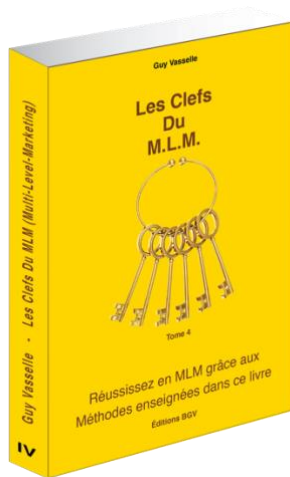
C'est l'envie de partager tout cela et d'enseigner ce que j'ai appris en 50 ans de vente dont 20 en MLM, qui m'ont donné l'envie et la force d'écrire le Tome 4 de mes livres sur la vente intitulé : "Les Clefs du MLM" !

**Bonne réussite !**  
**Guy Vasselle**  
[www.bgv.fr](http://www.bgv.fr)

## POUR LIRE LES 380 PAGES...

*Commandez le livre de 380 pages, éditions papier  
Expédié sans frais de port supplémentaires au prix de 39,95 €  
en le commandant sur : <https://bgv.fr>*

Pour le recevoir, sans frais de port, soit à 39,95 €, passez commande directement :



**COMMANDEZ MAINTENANT**

*Edition Papier, Format A5 380 pages, livré par la poste.*

## VOICI QUEL EST L'OBJET DE CE LIVRE

Le MLM (Multi-Level-Marketing) est connu sous plusieurs noms : Marketing de réseaux, ou Vente par réseaux de ventes constitués, ... Il s'agit en fait d'une activité d'indépendant consistant d'une part à vendre des produits, d'autre part à recruter des personnes qui feront la même chose que vous à savoir : Vendre et Recruter !

Elle offre de nombreux avantages et un inconvénient :

### Avantages :

- **Activité d'indépendant** qu'on peut exercer à temps plein ou choisi
- **Pas d'investissement** élevé au départ (généralement - de 100 euros)
- **Pas besoin de stock**
- **Pas de salariés** (Vos distributeurs sont indépendants comme vous)
- **Pas de connaissance** particulière ni de **diplômes**, ni **d'expériences** demandées, **le système vous forme** lui-même
- Possibilités de **gagner vraiment beaucoup d'argent** pour les personnes qui s'impliquent vraiment

### Inconvénient :

**Un seul** : Vous êtes votre propre patron, personne ne vous poussera à travailler si vous ne le faites pas vous-même; comprenez que votre réussite et vos revenus seront fonction de votre travail...

***Les techniques qui ont permis à Bibi & Guy Vasselle de réussir rapidement et à très haut niveau sont toutes enseignées dans ce livre !***

Simple complément de revenu ou revenu digne d'un chef d'entreprise, ce sera à vous de choisir ! Ce qui est sûr, c'est qu'après avoir lu ce livre, je vous le garantis...

***Vous ne travaillerez plus jamais comme avant !!!***



**Guy Vasselle**

C'est après avoir assisté à un stage de vente à l'âge de 23 ans que l'auteur s'est pris de passion pour la communication et pour la vente. A 40 ans sa route croise celle du MLM dans lequel il a développé en 2 ans, avec son épouse, un groupe de 8.000 distributeur. IL a utilisé des techniques inconnues en MLM qui lui ont fait atteindre le plus haut niveau...

**À présent ces techniques vous sont accessibles à travers ce livre.**



**39,95 €**

## BIOGRAPHIE DE L'AUTEUR



*Auteur de Méthodes de Communication,  
De Conclusion de Vente et de Télémarketing.  
Coach en Entreprises & Animateur de stages  
Spécialiste aussi en Marketing de Réseaux.*

*Auteur de plusieurs ouvrages sur la Vente et la Communication*

Sans aucun doute **L'EXPERT N°1**  
de la **Conclusion de Vente !**

Ses **méthodes** sont adoptées  
par des **milliers** de **Vendeurs.**

# TOUS LES LIVRES DE FORMATION

Vous pourrez découvrir les autres ouvrages et les cours de formation disponibles sur le site BGV : <https://bgv.fr>



Tome 0  
Choisissez quel  
Vendeur vous  
voulez être

Tome I  
Les Clefs pour  
Communiquer  
avec tout le  
monde

Tome II  
Les Clefs pour  
devenir  
Excellent  
Vendeur

Tome III  
Les Clefs pour  
Conclure  
Toutes ses  
Ventes

Tome IV  
Les Clefs  
du M.L.M.

Téléchargez un extrait gratuit sur [bgv@bgv.fr](mailto:bgv@bgv.fr)



Vous pouvez également télécharger le Ebook  
GRATUIT "Devenez un Grand Vendeur En  
maîtrisant 3 choses !" sur : [www.bgv.fr](http://www.bgv.fr)

Vous pouvez aussi nous contacter sur : [bgv@bgv.fr](mailto:bgv@bgv.fr)